

- **Samuele Broglia:** "inutile il DPCM n.34 per le PMI del settore"
- **Il pensiero disobbediente di "domani" ritratto da Patrizia Esposito**
- **Il "metallo" cavalca il serramento minimale fra A&W e Battaglia**
- **Filippo Macigni** rileva l'impatto multi-livello del Rating di Legge
- **Davide Maria Giachino** espone l'evoluzione dei sistemi di protezione
- **Il confronto fra i mercati in una riflessione di Adelmo Negrini**
- **Il mercato italiano del serramento in PVC cresce e sfiora il 4%**

magis 40

Create  
disegna  
produci

# SUPERBONUS 110%

questo editoriale lasciamo spazio all'emendamento firmato da sedici associazioni di categoria il 25 maggio scorso, vitale per tutti i serramentisti italiani, non porta di quale tipologia di prodotto trattino o quale sia il materiale che caratterizza i loro manufatti, come non conta il colore politico, ma solo l'evidente inadeguatezza del DPCM n.34/2020 che sembra non tener in minimo conto il vantaggio derivante dai singoli interventi (siano essi relativi alla caldaia o ai serramenti) e il valore delle PMI nonostante rappresentino la ricchezza più grande del nostro Paese; di cui noi apprezziamo la loro maestria e la loro tenacia da decenni, quelle stesse imprese eroiche che hanno superato la crisi del 2008! Segnaliamo che nel frattempo gli interventi di sostituzione dei serramenti esterni ragionano detraibili al 50% in 10 anni.

ma di lasciarvi alla proposta risolutiva delle associazioni di categoria, segnaliamo che questo numero ha una doppio anima: fluida cartacea, infatti alcune pagine verranno aggiunte solo per la versione sfogliabile sul web perché inerenti a un Osservatorio dedicato questo particolare momento di post Covid-19 che insieme ai commenti di rappresentanti di altri settori saranno raccolti anche in FAREITALIA concepito ad hoc. Un'altra sezione online i titolata "Minimal window" amplia il focus sul "minimale" a cui è dedicato questo numero.



Sonia Maritan  
a Parigi durante il Batimat 2019.



## IN EMENDAMENTO AL DL RILANCIO PER FAR RIPRENDERE A LAVORARE LE PMI DA SUBITO



Le Associazioni italiane rappresentative del settore dei prodotti e degli impianti per la riqualificazione energetica prendono atto che Decreto legge n.34/2020 "Rilancio", che contiene agli articoli 119 e 121 il Super ecobonus 110% e la disciplina della cessione del credito, è stato pubblicato in Gazzetta Ufficiale.

Constatata la flebilissima domanda di cambiare serramenti e schermature da parte delle famiglie italiane (ancora impaurite dalle applicazioni sanitarie ed economiche derivanti dalla pandemia Covid19), le Associazioni propongono al Governo e al Parlamento un emendamento che, se sarà accolto, renderà sostenibili e appetibili da parte dei consumatori anche i singoli interventi (ovvero quelli che in massima percentuale dal 2007 a oggi avevano permesso un grande risparmio energetico al Paese, attualmente esclusi dall'articolo del superbonus) compreso le sostituzioni di serramenti e di schermature solari.

Le proposte che saranno inviate, in un unico emendamento, al Governo e al Parlamento per essere introdotte durante l'iter di conversione in Legge del DL 34/2020 sono queste:

Aumento al 70% dell'aliquota di detrazione prevista per i singoli interventi di sostituzione di infissi o schermature solari in luogo dell'attuale 50% dal 1° luglio 2020 al 31 dicembre 2021.

Abbassamento a 5 annualità del recupero del credito anche per i singoli interventi in luogo delle 10 previste, equiparando la normativa a quanto previsto per gli interventi di riqualificazione complessiva inseriti nel superbonus del 110%. Cinque annualità sia nel caso di recupero fiscale diretto da parte del committente dell'intervento, sia da parte di soggetti terzi, in caso di cessione del credito di sconto in fattura.

Per senso di responsabilità nei confronti del Bilancio dello Stato, per motivazioni di equità (massimo accesso al provvedimento da parte delle famiglie italiane e conseguentemente lavoro per il numero più ampio possibile di PMI) e affinché le modifiche proposte non provocano maggiore spesa erariale l'intero sistema industriale italiano del settore dei prodotti e degli impianti per la riqualificazione energetica propone che per gli interventi di sostituzione di serramenti che accederanno alle detrazioni del 70%, il valore massimo di detrazione per ciascuna unità immobiliare sia abbassato a 30.000 euro in luogo dell'attuale tetto di spesa fissato in 60.000 euro.

Confidando che Governo e Parlamento accolgo queste proposte volte ad assicurare lavoro in tempi brevi anche a migliaia di PMI, scongiurando la loro sofferenza economica e il rischio di licenziamenti, le Associazioni terranno costantemente informati i propri soci e gli operatori di mercato sui prossimi sviluppi.

Centrato perché abbiamo fatto conoscere il marchio CaseItaly.

A novembre dello stesso anno abbiamo partecipato al **SIB di Casablanca** in Marocco dove abbiamo avuto la partecipazione di 34 delle nostre aziende. L'esposizione è stata molto interessante, e pensiamo di ritornarci in quanto siamo convinti che nei paesi del nord Africa ci sia la volontà di sviluppare il mercato, ed esistono delle opportunità anche per noi.

A gennaio del 2019 siamo stati al **BUDMA e Poznan** in Polonia, anche questa è stata una fiera interessante per coprire meglio il mercato. In questo caso siamo andati nella "tana del lupo" perché a livello di volumi di finestre noi abbiamo sicuramente meno capacità produttiva, ma a livello di qualità e filologie non ci batte nessuno.

A maggio 2019 siamo andati al **Construmat di Barcellona** che tutto sommato ci ha molto deluso. Personalmente io conoscevo, avendo partecipato negli anni i passati diverse volte, ma purtroppo questa manifestazione così come attuale è molto scaduta ed è risultata davvero di scarso interesse. Chi hanno consigliato di partecipare a **VETCO di Madrid** in quanto il mercato spagnolo è considerato piuttosto dinamico.

Abbiamo sempre considerato l'aggiornamento tecnologico indispensabile per la nostra produzione. L'acquisto dell'impianto di Finiture risale al 2004 ed è una linea moderna che ci permette di realizzare il prodotto finito verso il nostro reparto produttivo rispondendo della qualità e del contenuto del manufatto per soddisfare uno parte del mercato francese e di quello spagnolo ma principalmente quello portoghesse. Lavorare per il mercato della ristrutturazione significa ridare le finestre esistenti su disegno della fasciato italiano storica con le prestazioni tecnologiche di oggi rendendole più resistenti, dotandole di prestazioni idrauliche per rispondere alle esigenze definite dal risparmio energetico come ad esempio il triplo vetro).

Quale tipologia di legno adottate?

Utilizziamo materiale africano, quindi molto resistente e con una fibra molto compatta.



David Ricci allo stand **Giovanni Scalfaro**, in visita al **Fensterbau 2019**.  
con il titolare di **Fiatre Srl Giovanni Scalfaro**, in visita al **Fensterbau 2019**.

mico. Oggi è il primo di giorno della manifestazione Bofit di Parigi che per il progetto di CaseItaly è anche l'ultimo e l'ho trovato un po' fiocca vedremo come si svolgerà nei prossimi giorni. Il Ministero dello Sviluppo Economico ha finanziato il progetto presentato da CaseItaly e l'investimento è stato gestito tramite l'Eni.

**La missione di portare il made in Italy nel mondo ha preso il via concretamente: CaseItaly accoglie qualunque azienda legata al comparto edilizio?**

Abbiamo aperto a tutte le aziende del comparto edilizio e chi vuole partecipare è libero di farlo ed è il benvenuto. Per il prossimo anno 2020 il progetto è quello di guardare verso i Paesi in via di sviluppo, come il Marocco, l'Egitto, il Senegal.

**Che cosa è stato determinante per l'accettazione del progetto di CaseItaly da parte del Ministero dello Sviluppo Economico?**

Il progetto stesso, l'internazionalizzazione, abbiamo individuato l'esigenza di ogni azienda che singolarmente non riesce ad affrontare i costi per partecipare a una fiera estera. Quindi dare l'opportunità a un costo molto contenuto di far conoscere il made in Italy rappresenta un'occasione concreta per molti produttori per sondare un nuovo mercato senza dover investire delle fortune».

**All'incirca quanto costa a un'azienda partecipare a una fiera con CaseItaly?**

Il primo progetto, che comprendeva il pacchetto di 5 fiere in due anni, costava 13.500 euro.

**Per il prossimo biennio possiamo anticipare qualcosa ai nostri lettori? Prima parlava dell'idea di andare nei Paesi in via di sviluppo...**

«Sì l'idea iniziale era questa, dobbiamo però volutamente che ci sono aziende nostre associate che già partecipano il prossimo anno a Fensterbau in Germania o a MADE di Milano e diventa difficile coinvolgere a un altro evento internazionale, in un anno per un produttore due fiere internazionali potrebbero essere troppo. Stiamo valutando di indiziare tutti i nostri sforzi sul BIG FIVE di Dubai a Novembre, ma i costi sono sicuramente più elevati. Un'altra possibilità sarebbe di tornare in Marocco, dove abbiamo un progetto da realizzare per i prodotti del made in Italy».

Le aziende aderenti a CaseItaly (Agostini Group, Arco Industrie Armo, Ballan, Cernato chiuse metalliche, Cooperativa serramenti Casoplast, Edilcass, Ferrato Group, Florida tende, Frigerio living, Grinto Flex, Gruppo Norton, Isolcase, KM Impianti, Lupak Metal, Palagina, Pontinali Stampi, Restende, Risposta Seramenti, Scaglioni, Seraplastic, Serrande Filippi, SGS, Siccupla, Silverbox group, Solillo, S.P.I., Taraborrelli V&T, Tre soldi metalli, Tubozeta, Unimetal di Idrocemento e Zero 5) hanno fatto tutte e 5 le fiere di questo primo biennio? Forse, sarebbe utile pensare a delle fiere specifiche per gruppi, soprattutto se si ampliano le categorie?

Francia non sono venuti perché non credono nel mercato francese, diciamo che la totalità è stata presente solo in Marocco». Venendo al presente, mentre ci apprestiamo a pubblicare questo reportage sul Bafimat, stiamo vivendo la così detta "Fase 2" del Covid - 19 ed è sicuramente degna di nota la lettera aperta inviata al Governo condinvisa fra moltissime associazioni di settore fra cui ANFIT e l'emendamento arrivato mentre scivò (25 maggio 2020 nd) a cui dedichiamo l'editoriale perché rappresenterebbe una vera salvezza per il settore!

L'emergenza determinata dalla pandemia Covid-19 è da conseguente lockdown produttivo determinerà in ogni caso, nel 2020, una fortissima riduzione dei fatturati delle aziende, che non potrà essere recuperata neppure in parte nel secondo semestre dell'anno se non enteranno in vigore immediatamente misure straordinarie in grado di indurre una ripresa della domanda soprattutto da parte del consumatore finale, che nei prossimi mesi sarà caratterizzato da grandi difficoltà economiche del budget familiare e da una scarsissima propensione agli acquisti. Il Decreto "Rilancio" non contiene nessuna di queste misure immediate mentre quelle contenute sono addirittura dannose. Le Associazioni firmatarie di questo appello chiedono l'integrazione nell'eventuale aliquota rafforzata del 10% di tutte le tipologie di interventi previste sino a oggi nel regime delle detrazioni fiscali per la riqualificazione energetica degli edifici, o - in alternativa - misure che premino comunque significativamente e nel breve periodo tutti gli interventi, a partire dai più agili e immediati e comprendendo, ovviamente, anche gli interventi complessivi.



David Ricci allo stand **Giovanni Scalfaro**, in visita al **Fensterbau 2019**.

**La Presidente di ANFIT e CaseItaly Laura Michellini, vi accoglie nel grande stand di CaseItaly, un formati noto due anni fa, all'ultima edizione del Bafimat di Parigi.**

Alla fine del 2017, abbiamo iniziato con la prima fiera (RMT Stoccarda), presentando il progetto solo tramite alcune foto per poi partecipare al **Fensterbau Frontale di Norimberga** di marzo 2018 con il cuore in mostra! perché lo spazio a disposizione non era sufficiente per inserire gli stand dedicati alle aziende. La presentazione ha comunque incontrato un grande interesse e il nostro obiettivo è stato

**Sonia Marin con Laura Michellini, Presidente ANFIT e CaseItaly.**